



In deze Nieuwsbrief

- 7T software is Blijdorp partner
- 7T Transport App
- 7T CRM App in de spotlights: ABUS
- 7T ERP Juli & Oktober release
- Partnerpresentatie: 4CEE
- Implementaties & voortgang
- Samenwerking Softpak
- 7T stelt zich aan u voor



7T software

Nieuwsbrief december 2025

Inmiddels zijn we de zomervakantie bijna alweer vergeten en vliegen we richting het eind van 2025. De zon heeft plaatsgemaakt voor regen en kou en de cocktail is vervangen door warme chocolademelk. Wij sluiten het jaar af met een update met diverse mooie en nuttige aanvullingen.

Vlak voor de zomer hebben we een versie van 7T ERP uitgebracht met alle Peppol aanpassingen en diverse kleinere verbeteringen op allerlei andere plekken in de software. Inmiddels draaien diverse klanten in België en Nederland al met onze Peppol oplossing.

In de oktober '25 release zitten weer allerlei handigheden, zoals order categorieën om makkelijker mee te kunnen selecteren, een snellere mogelijkheid voor het herafdrucken van orderbevestigingen, meer mogelijkheden voor het blokkeren van verkopen aan bepaalde klanten, makkelijker plakken van afbeeldingen in het digitaal archief en nog veel meer.

Natuurlijk zijn er ook weer stappen gemaakt op het gebied van AI en ook voor de EUDR zijn er aanpassingen gemaakt in deze release. De release notes staan inmiddels weer klaar op uw servicepagina (ga naar 7Tsoftware.nl en kies voor *Login*). Vergeet ook niet om de release notes van de juli 2025 release nog even te bekijken.

Op dit moment wordt er gewerkt aan twee grotere aanpassingen die in 2026 gereleased zullen worden: het moderniseren van de user interface en een mogelijkheid tot het registreren van wijzigingen op zo'n beetje elk veld in onze database.

Kortom, genoeg stof voor een nieuwsbrief.

Cor Lindeboom

Directeur 7T software bv

7T software is Blijdorp partner

Wij adopteren de Bengaalse Oehoe in Diergaarde Blijdorp!

Als Rotterdams bedrijf vinden we het belangrijk om iets terug te doen voor de stad en de natuur. Daarom steunen we met trots één van de mooiste bewoners van Blijdorp... de indrukwekkende Bengaalse Oehoe. Met zijn scherpe blik en stille kracht past deze uil eigenlijk perfect bij ons: oplettend, betrouwbaar en altijd gefocust op wat écht belangrijk is. Als brons partner van Blijdorp dragen we bij aan het behoud van bijzondere diersoorten en ondersteunen we het belangrijke werk dat de dierentuin doet voor educatie en natuurbehoud.

Maar onze betrokkenheid gaat verder dan alleen steun. We willen dit partnerschap ook delen met onze huidige en toekomstige relaties. We bieden hen graag de mogelijkheid om 7T software te ervaren in een inspirerende omgeving, midden in Diergaarde Blijdorp. Tijdens een demonstratie van onze software kunnen zij tegelijkertijd genieten van een unieke locatie vol natuur en innovatie.

We stellen vier vrijkaarten ter beschikking!

Wilt u dit mooie stukje Rotterdam ook beleven? Stuur dan vóór 1 januari 2026 een e-mail naar Verkoop@7Tsoftware.nl o.v.v. "Blijdorp". Onder de inzendingen verloten wij een set van vier vrijkaarten.



7T Transport App

Sneller, slimmer en altijd grip op elke rit

In de wereld van transport telt elke minuut. Planning, uitvoering en communicatie moeten strak op elkaar aansluiten, anders loopt een rit zo uit de hand. Daarom zetten we deze maand een 7T ERP module in de spotlights die het verschil maakt op de weg en op kantoor: de 7T Transport App.

Deze app werkt direct vanuit de transportplanning in 7T ERP. Dat betekent dat planners en chauffeurs altijd werken met dezelfde informatie en dat elke actie direct zichtbaar is. Denk aan actuele statussen, geplaatste handtekeningen, gemaakte foto's en de GPS locaties van de stops. Alles overzichtelijk bij elkaar, zonder losse lijstjes, telefoontjes of onduidelijkheden.

Volledig aanpasbaar aan uw werkproces

De app deelt ritten in per regio en per vervoersmiddel. Elke rit kan verkoopleveringen, inkoopafhalers of vrije transporten bevatten. Of je nu werkt met busjes, trucks of een mix van verschillende typen vervoer. Elke regio heeft zijn eigen overzicht met adressen, ritten en statussen. Dat maakt het makkelijk om ritten te verdelen, op te volgen en waar nodig bij te sturen.

De status van een rit of stop wordt weergegeven met duidelijke kleuren. Zo ziet iedereen in één oogopslag wat er al afgeleverd is, wat nog loopt en waar actie nodig is. Ook het aantal stops per rit is meteen zichtbaar, inclusief de status per adres.

Slimme functies die tijd besparen

Chauffeurs kunnen transporten direct in de app toevoegen. Zo blijft de planning compleet en actueel, zelfs als er op het laatste moment iets wijzigt.

Per regio toont de app alle adressen waar geleverd moet worden. Met één tik op het Maps icoon opent Google Maps voor directe navigatie. Daarnaast is er een helder overzicht van bonnen, colli, pallets en totaalgewicht. Heb je extra bonnen die nog aan een rit moeten worden toegevoegd? Scan ze en ze staan er meteen in.

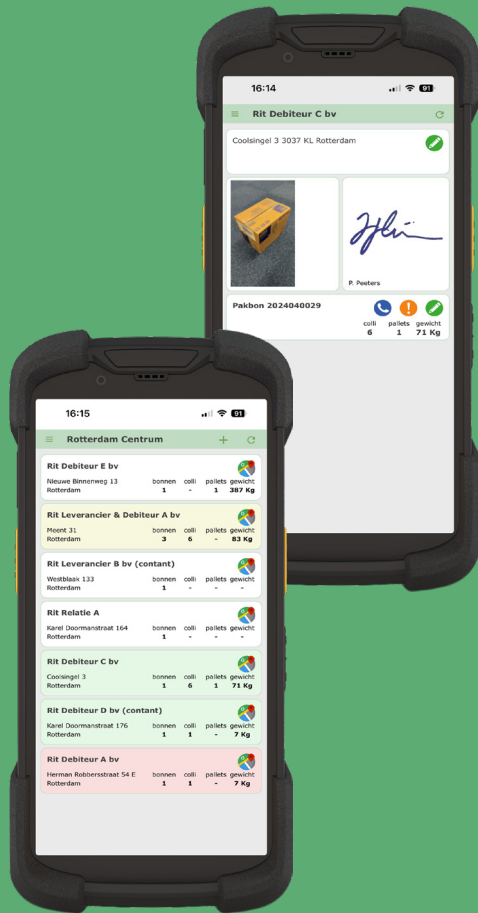
Elke levering netjes vastgelegd

Per adres kunnen één of meerdere bonnen worden geleverd. Aangeven wat geleverd is kan via het scherm of door de pakketten te scannen. Voor extra zekerheid kan de chauffeur foto's maken, bijvoorbeeld bij schade of afwijkingen. Ook opmerkingen per stop of zelfs per bon zijn eenvoudig vast te leggen.

Is de levering gereed, dan plaatst de ontvanger een handtekening op het scherm. Kan er niet geleverd worden? Dan kan de chauffeur dat aangeven. De status wordt dan automatisch rood gemarkeerd zodat de planning direct ziet dat er actie nodig is.

Meer controle, minder gedoe

Met de Transport App van 7T ERP werken planners en chauffeurs sneller, efficiënter en met minder kans op fouten. Alles wat in de app tijdens de levering geregistreerd wordt is direct zichtbaar in de 7T ERP applicatie op kantoor. Zo verbetert de communicatie, loopt de administratie soepeler en wordt elke rit inzichtelijk van begin tot eind.



7T CRM App in de spotlights

ABUS versterkt klantrelaties met 7T CRM app

ABUS is al decennialang een vertrouwde naam in beveiligingsoplossingen. Of het nu gaat om sloten, hangsloten of slimme beveiligingsproducten, het bedrijf bouwt aan veiligheid waarop mensen kunnen rekenen. Diezelfde betrouwbaarheid ziet ABUS als basis voor sterke klantrelaties. Daarom investeert het bedrijf in tools die die relaties ondersteunen. De 7T CRM App speelt daarin inmiddels een opvallende rol.

Volgens Peter van Daalen, salesmanager bij ABUS, werkt de app als salestool en als verlengstuk van 7T ERP. Vooral de commerciële buitendienst heeft er veel aan. "Zij hebben onderweg altijd toegang tot de belangrijkste klantinformatie. Alles in één app. Dat maakt hun werk makkelijker en de kwaliteit van onze gesprekken beter."

Sinds de ingebruikname merkt ABUS dat klantcontacten sterker en concreter zijn geworden. Peter legt uit dat dit zit in de voorbereiding en in de opvolging. "Onze accountmanagers kunnen een gesprek sneller voorbereiden en zien meteen welke punten er spelen. We voeren daardoor betere gesprekken en houden makkelijker overzicht van wat er is afgesproken."

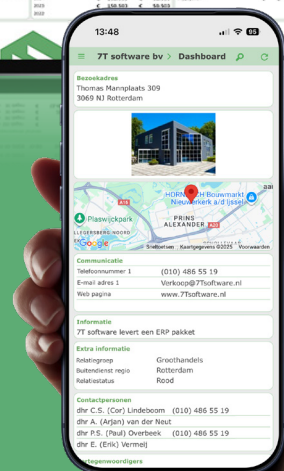
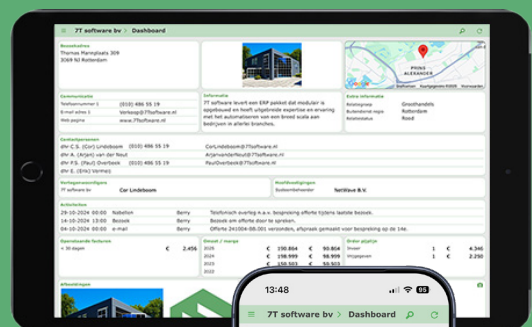
Een duidelijk voorbeeld ziet hij in de dagelijkse klantbezoeken. "Voordat een accountmanager naar binnen stapt, checkt hij snel de laatste status. Denk aan omzet, openstaande facturen of eerdere actiepunten. Ook tijdens het gesprek helpt het. Als een klant een vraag heeft, staat die informatie direct in beeld. Dat geeft vertrouwen en maakt het gesprek helder en praktisch."

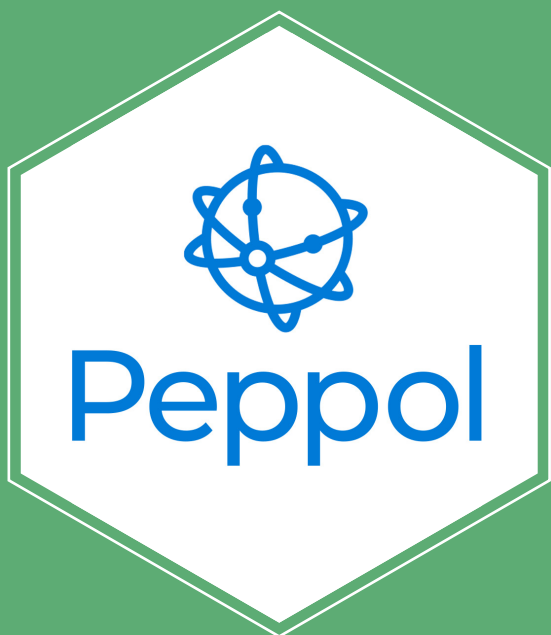
De app sluit goed aan bij de commerciële koers van ABUS. Het bedrijf wil meer data gedreven werken. Minder op gevoel alleen, meer op data die direct beschikbaar is. "Het gevoel van onze mensen blijft belangrijk," zegt Peter, "maar het is prettig als je dat kunt onderbouwen met feiten. Door alles strak vast te leggen, krijgen we een compleet beeld en kunnen we beter sturen op kansen."

Wat ABUS vooral waardeert, is de koppeling met 7T ERP. Die zorgt ervoor dat informatie over klanten altijd actueel is. "De inzichten die je krijgt, bijvoorbeeld over omzet of facturen, zijn heel waardevol. De samenwerking tussen binnen- en buitendienst wordt er ook sterker van, omdat je taken makkelijk over en weer kunt toewijzen."

Peter heeft dan ook een duidelijke boodschap voor bedrijven die twijfelen over de 7T CRM App. "Als je met 7T ERP werkt, sluit deze app perfect aan. Het haalt meer uit je data en het maakt je klantproces vloeiender. Voor ons is het een echte aanrader en een logische aanvulling op het ERP-pakket."

ABUS kiest hiermee voor structuur, inzicht en betere klantgesprekken. En volgens Peter is dat precies wat de app levert.





Onderstaand wat extra aandacht voor een aantal van onze aanpassingen in de juli en oktober releases. Lees hier alles over in onze gedetailleerde releasenotes op uw eigen 7T servicepagina.

Peppol

Vanaf de juli release kunnen facturen rechtstreeks via het Peppol netwerk worden verzonden. Dit is vanaf 1 januari 2026 verplicht voor België en wordt later ook in Nederland verplicht. Voor het verzenden van de Peppol facturen zijn wij een samenwerking aangegaan met de firma eConnect. Voor het ontvangen van Peppol facturen kunt u ook bij hen terecht, maar hiervoor kunt u ook een andere provider gebruiken.

EUDR

Vanaf de oktober release bevat 7T ERP de EUDR registratie. Dit is voor de wet EU Deforestation Regulation (EU-Verordening Ontbossingsvrije Producten). Deze Europese wet verplicht bedrijven om te garanderen dat bepaalde producten die ze in de EU verkopen niet bijdragen aan ontbossing of bosdegradatie. De leverancier van de goederen is verplicht om de benodigde gegevens te registreren in het Traces systeem van de EU. Na registratie krijgen zij een referentienummer (het due diligence reference number).

Binnen 7T ERP kan bij de goederenontvangst dit referentienummer worden vastgelegd. Het wordt vervolgens met een nieuwe bescheidcode meegegeven in de DMS export aangifte.

Op 26 november heeft het Europees parlement besloten de invoering van de EUDR uit te stellen tot 1 januari 2027.

Digitaal archief

Afbeeldingen kunnen nu rechtstreeks vanaf het klembord worden geplakt in het digitaal archief. Daarnaast zijn in *Onderhoud Zendingen* de archieven van de gekoppelde inkooporders te zien en in *Onderhoud Verkooporders* die van de retouren.

Gebruiksgemak & veiligheid

Bij het maken van een (her)afdruk van een orderbevestiging in het venster *Onderhoud Verkooporders* verschijnt een submenu met de keuzes *Normaal*, *Duplicaat*, *Backorder*. Het is nu mogelijk om dit uit te zetten, zodat de bevestiging direct afgedrukt wordt.

Per gebruiker is nu instelbaar of deze de bankgegevens van een relatie mag wijzigen. Dit geldt ook voor gebruikers met alle rechten.

7T Mobile WMS

In de modules op de tablets en handhelds zijn ook weer diverse aanpassingen gemaakt:

- De barcode info van het artikel toont nu ook de partijcode en het aantal colli op de locaties.
- De datumnotatie in de 7T mobile WMS applicaties wordt nu bepaald door de algemene instelling in 7T ERP en niet meer door de taal van de interface.
- Voorafgaande aan het afdrukken van labels, tijdens het gereedmaken van een picklijst, wordt gecontroleerd is dit mogelijk is.

SQL server 2016 end-of-life

Per 14 juli 2026 gaat Microsoft de ondersteuning voor SQL Server 2016 stoppen.

Zorg ervoor dat u volgend jaar tijdig overstapt naar een nieuwe SQL server, want vanaf dan brengen wij geen updates meer uit van 7T ERP voor SQL 2016. 7T ERP kan gebruik maken van alle door Microsoft ondersteunde versies van SQL server, tot en met SQL server 2022.

4CEE / Easy Systems

Factuurverwerking: kan het niet slimmer?

Het traditionele proces van factuurverwerking is allesbehalve soepel. Het is tijdrovend, complex en geeft vaak beperkt inzicht. Gegevens op een factuur moeten in meerdere systemen worden overgenomen, wat niet alleen inefficiënt is, maar ook de kans op fouten vergroot. En dan zijn er nog situaties waarin ontvangsten niet geregistreerd kunnen worden, terwijl het systeem een 3-way match vereist of facturen met aanvullende kosten die niet op de order staan. Dat vraagt om een andere aanpak.

Waarom dit belangrijk is

Elke vertraging in factuurverwerking kost tijd, geld en energie. Je wilt processen die niet alleen compliant zijn, maar ook strategische waarde toevoegen. Minder handmatig werk, meer grip en realtime inzicht, dat is waar het om draait.

Hoe 4CEE helpt

4CEE automatiseert de kernprocessen van The Office of the CFO. Zij helpen Finance-teams om regie te nemen over transactionele en financiële processen. Denk aan een purchase to pay-proces dat wél soepel loopt, compliance die vanzelfsprekend is en realtime inzicht in elke factuur, of die nu via Peppol binnenkomt of als pdf per e-mail.

Wat levert dat op?

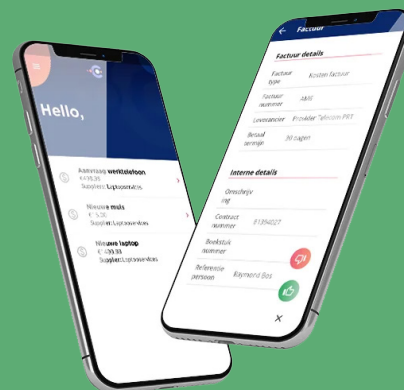
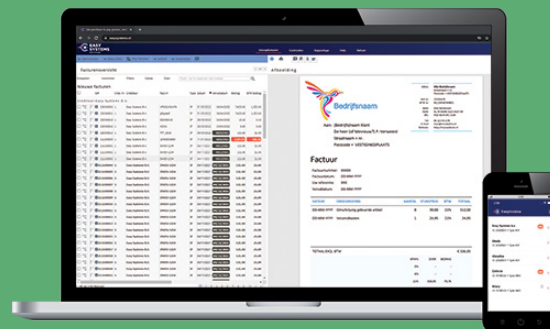
- **Grip op factuurverwerking**
Geen losse eindjes, geen verrassingen. Wél een digitale workflow en automatisch betaalbaar stellen.
- **Foutloos en efficiënt**
Minder handmatig werk, minder risico op fouten. Facturen kun je automatisch matchen aan bijbehorende orders.
- **Realtime inzicht**
Altijd weten waar je staat. Inzichtelijk waar in het proces een factuur zich bevindt en of deze reeds betaald is.

Samenwerking met 7T software

In samenwerking met 7T software biedt 4CEE een oplossing voor een bekende uitdaging: het probleem rond ontvangsten die niet geregistreerd kunnen worden en de verplichte 3-way match. Zo zorgen ze dat uw processen niet alleen sneller, maar ook slimmer worden. Herkenbaar? Vraag hen er gerust naar.

Benieuwd hoe dit voor uw organisatie werkt?

Bezoek de website van CEE of neem contact op via onderstaande links. Ontdek hoe 4CEE uw factuurverwerking transformeert.





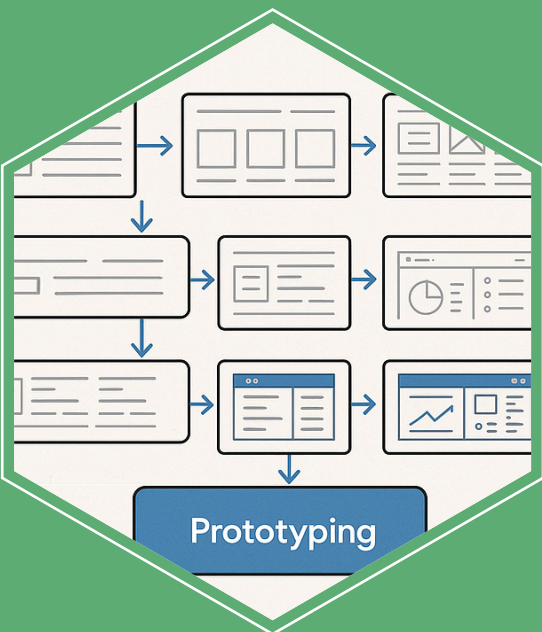
Nieuwe implementaties

Mashin Shokai



DITCO
WORLDWIDE SHIPSUPPLIERS

BALAND INTERNATIONAL
MAXINDO



Implementaties & voortgang

Nieuwe klanten starten met 7T ERP

In het eerste kwartaal van 2026 zullen Baland International, Mashin Shokai en Ditco Worldwide live gaan met 7T ERP.

De laatste implementatiewerkzaamheden zijn in volle gang: processen worden geoptimaliseerd, koppelingen getest en de inrichting wordt stap voor stap in gereedheid gebracht. Parallel hieraan worden de medewerkers intensief opgeleid, zodat zij straks soepel en met vertrouwen met 7T ERP kunnen werken.

Als er geen noemenswaardige bijzonderheden optreden, verwachten we dat alle drie de organisaties in de loop van het eerste kwartaal succesvol live zullen gaan. Een mooie volgende stap in hun verdere professionalisering en automatisering.

Heel veel succes én werkplezier met de livegang van 7T ERP!

Fuji Trading start met iPortal

Om de aanvragenstroom verder te verbeteren gebruikt Fuji Trading sinds kort iPortal. De combinatie van 7T ERP en iPortal levert Fuji Trading een scherpere workflow op. Aanvragen komen sneller op de juiste plek terecht, doorlooptijden verkorten en de kans op fouten daalt. Medewerkers houden meer tijd over voor service en klanten merken dat alles net wat soepeler loopt.

Met 7T ERP als de solide basis en iPortal als slimme aanvulling zet Fuji Trading een volgende stap in het stroomlijnen van hun processen.

Start ontwikkeling vernieuwde user interface

Bij 7T software staan we nooit stil. Zeker niet als het gaat om 7T ERP. Samen met onze klanten blijven we ontwikkelen, bijschaven en verbeteren. Vaak gaat het dan over nieuwe functies, koppelingen of slimme automatiseringen. Maar minstens zo belangrijk is wat u elke dag ziet en voelt wanneer u met 7T ERP werkt: de user interface.

Uit de reacties van ons klantonderzoek kwam duidelijk naar voren dat 7T ERP wordt gewaardeerd om de krachtige functionaliteit en stabiliteit. Daar zijn we trots op. Tegelijkertijd zagen we kansen om de interface nog moderner, overzichtelijker en rustiger te maken. Denk aan:

- Duidelijkere schermindelingen
- Betere leesbaarheid door kleurgebruik en lettertypes
- Duidelijkere iconen en knoppen
- Minder “visuele ruis” op drukke schermen

Ons doel is helder: 7T ERP moet niet alleen doen wat u nodig heeft, maar ook prettig blijven om mee te werken. Een systeem waar u de hele dag in leeft, mag best een beetje een “lust voor het oog” zijn. Zeker in een tijd waarin medewerkers gewend zijn aan moderne, intuïtieve apps en web toepassingen is een fijne gebruikerservaring geen luxe meer, maar een noodzaak.

Kortom: 7T ERP blijft in beweging. Niet alleen onder de motorkap, maar ook aan de voorkant. Samen met u zorgen we ervoor dat 7T ERP functioneel sterk blijft, én een moderne, prettige werkomgeving is en blijft voor iedere gebruiker.



Samenwerking Softpak

Veel van onze klanten werken al jaren met Softpak vanwege hun krachtige en betrouwbare douanesoftware. Ook 7T software heeft in het verleden prettig met Softpak samengewerkt. Die gedeelde basis is nu uitgegroeid tot een formele samenwerking waarin kennis, ervaring en inhoud centraal staan.

Voor organisaties die douaneprocessen moeten combineren, biedt deze samenwerking een duidelijke plus. Softpak brengt expertise in douanesoftware, terwijl 7T software sterk is in bedrijf operationele software en procesondersteuning. Die combinatie levert een complete, toekomstbestendige blik op logistieke en operationele uitdagingen.

Wij geloven dat samenwerking meer is dan samen werken. Het gaat om leren van elkaar, nieuwe inzichten opdoen en die vertalen naar oplossingen waar klanten direct iets aan hebben. Daarom kijken wij ernaar uit om samen met Softpak deze volgende stap te zetten.

7T stelt zich aan u voor

Arjan van der Neut

Arjan is iemand die technologie niet alleen begrijpt, maar vooral wil laten werken voor mensen. Praktisch, slim en zonder poespas. "Al van jongs af aan ben ik gefascineerd door computers en wat je met software kunt bereiken. Ik vond het magisch." De keuze voor een studie informatica was dan ook snel gemaakt.

Als medeoprichter stond Arjan aan de basis van wat 7T software vandaag is. In de opstartfase ontwikkelde hij het fundament waar 7T ERP nog steeds op draait. Collega's noemen hem betrokken, eerlijk, vasthoudend en een tikkeltje eigenwijs. "Ik denk graag mee en stel kritische vragen als dat nodig is, maar altijd met het doel om samen verder te komen. Humor en een informele toon vind ik belangrijk. Hard werken en tegelijk kunnen lachen sluit elkaar voor mij niet uit."

Als productmanager bewaakt Arjan de koers van alles wat ontwikkeld wordt binnen 7T. Hij kijkt vooruit, verbindt klantbehoeften aan technische mogelijkheden en zorgt dat verbeteringen altijd passen binnen de kern van het product. "Ik sla graag de brug tussen techniek en praktijk zonder tekort te doen aan de basiswerking van 7T ERP."

Diezelfde nieuwsgierigheid die hij in zijn werk toont, neemt hij mee in zijn vrije tijd. Nieuwe technologieën, muziek, theater, boeken; Arjan laat zich graag verrassen. "Ik blijf me graag verwonderen." Wanneer hij echt tot rust wil komen pakt hij zijn camper. De natuur in, vrijheid, avontuur. "Mijn laatste reizen waren naar Scandinavië. Prachtig!"

Die combinatie van verwondering, creativiteit, scherpte en toegankelijkheid maakt Arjan niet alleen een sterke productmanager maar zeker ook een fijne collega waar je op kunt bouwen. Arjan is hierom een van de drijvende krachten achter wat 7T software vandaag is.

